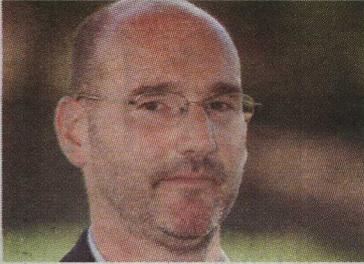


Didier Bertrand ÉLU PRÉSIDENT DE LA FNAIM 13



Didier Bertrand, fondateur et dirigeant d'Immobilier Le Marquis, vient d'être élu, le 03 juin dernier, à l'unanimité, par le conseil d'administration de la Fnaim, Président des Bouches-du-Rhône

Didier Bertrand fonde l'agence Immobilière Le Marquis en 2008. Elle est l'incarnation de ses engagements : spécialisé dans la transaction, (habitations et locaux professionnels), expert immobilier, il défend son éthique et son professionnalisme, en mettant le projet du client au cœur de son action. Très vite, Didier Bertrand souhaite porter

les valeurs qui l'animent, au-delà du cadre de sa société. Syndicaliste dans l'âme, il vient d'être reconnu par ses pairs.

Pourquoi avoir accepté la responsabilité de la Présidence de la Fnaim ?

Didier Bertrand : J'ai toujours été un chef d'entreprise engagé, pour le développement des sociétés et de la Cité. Cela m'a amené à m'intéresser au monde syndical en général et à la Fnaim en particulier, un organisme reconnu pour sa dimension et sa qualité. J'ai d'abord été administrateur Fnaim 13 en 2011, puis secrétaire général en 2012 et enfin Président adjoint en 2015. La Fnaim des Bouches-du-Rhône est la deuxième chambre de France. Nous comptons 410 chefs d'entreprise dans tout le département, représentant treize métiers de l'immobilier. Au-delà de mon engagement personnel, je

souhaite qu'elle soit active et innovante et bien sûr, apporter ma pierre à l'édifice du développement économique de notre territoire.

Quels seront les grands axes de votre politique ?

En premier lieu continuer notre programme de montée en compétence de nos adhérents, notamment au travers d'une offre de formation innovante : des colloques, du e-learning... c'est l'ADN de la Fnaim, que d'être force de proposition dans ce domaine. Ensuite, nous faisons, actuellement, face à des mutations importantes de nos métiers. Le numérique modifie les habitudes de nos clients, nous devons pouvoir y répondre. Nous évoluons dans un contexte économique et législatif qui change très vite, nous devons aussi d'être force de proposition auprès des Pouvoirs Publics. Cela nous permettra

d'apporter de la valeur ajoutée à nos clients. Enfin, je souhaite rester à l'écoute des adhérents. Je vais aller avec mon équipe à leur rencontre pour me mettre vraiment à leur service. J'ai coutume de dire que je vais faire les choses très sérieusement, sans me prendre au sérieux.

Vous venez aussi de devenir Vice-Président de l'Observatoire immobilier de Provence...

Oui, c'est un outil formidable, qui rassemble tous les professionnels de l'acte de bâtir. Il permet de mesurer toute l'activité immobilière en Provence, mais c'est aussi un lieu de réflexion, d'analyse et de proposition. Il nous permettra de faire face, ensemble, aux évolutions du marché et de nous inscrire dans la construction de la Métropole. Je suis très honoré de faire partie de l'équipe de Christian de Bénazé avec qui je partage la même vision.